

Ogólne Warunki Payment Institution NFD a.s. dla zastosowania bonusów

POSTANOWIENIA WSTĘPNE

Preambuła

Niniejsze Ogólne Warunki (zwane dalej „OW”) stanowią załącznik do Ogólnych Warunków Handlowych (zwanych dalej „OWH”), wchodzących w skład Umowy ramowej między klientem a Payment Institution NFD a.s., z siedzibą 17. novembra 539/4, 064 01 Stará Ľubovňa, Słowacja, REGON: 46 847 162, organ rejestrowy Rejestr handlowy prowadzony przez Sąd Okręgowy w Preszowie, oddział Sa, nr 10486/P (dalej zwaną „NFD”).

I. Podstawowe definicje i pojęcia OW

Bonusy: to ogólna nazwa różnych korzyści, które NFD udziela swoim klientom w celu wsparcia marketingu i lojalności.

Klient: każdy, kto zawarł umowę ramową o świadczenie usług płatniczych z NFD.

Sprzedawca z BonoPay: każdy, kto zawarł umowę ramową o świadczenie usług płatniczych oraz podpisał załącznik do umowy dotyczący świadczenia usług za pośrednictwem terminala wirtualnego BonoPay.

Cennik: cennik opłat za przelew.

OWH: Ogólne Warunki Handlowe instytucji płatniczej Payment Institution NFD a.s.

MPS: Master Pay System

Punkty rabatowe: część pozafinansowych bonusów od NFD, które klient otrzyma po dokonaniu obrotu w umownych sklepach i e-shopach. Listę sklepów umownych NFD aktualizuje na własnej stronie internetowej. Jest to zobowiązanie warunkowe, o które można się ubiegać dopiero po spełnieniu warunków lub które zostanie przyznane i wypłacone po złożeniu wniosku o wypłacenie w opisany poniżej sposób.

a) Liczbę punktów rabatowych określa każdy sprzedawca indywidualnie. Jeden punkt rabatowy za obrót dokonany w walucie EUR jest równy wartości 1 EUR. To samo dotyczy waluty CZK i PLN, gdzie 1 punkt rabatowy CZK/PLN = 1 CZK/1 PLN.

b) Ewidencja przepływów otrzymanych i wykorzystanych punktów rabatowych jest widoczna w bankowości elektronicznej klienta.

c) Punkty rabatowe można wykorzystać na zapłatę aktualnie uregulowanej opłaty za przelew pobranej zgodnie z cennikiem opłat i OWH

Cashback: to zwrotny rabat z uregulowanej opłaty w myśl cennika i OWH. Wysokość zniżki zostaje uzgodniona między miejscem sprzedaży a NFD i między NFD a MPS (w skład którego wchodzi klient) lub bezpośrednio między NFD a klientem. Cashback jest wypłacany po każdej dokonanej płatności przez wirtualny terminal lub najpóźniej do 10 dnia nowego miesiąca za poprzedni miesiąc kalendarzowy. Jest to przychód klienta w formie refundacji poniesionych opłat.

Affiliate program: to system bonusowy, który wynagradza klientów za przekazanie danych nowych potencjalnych klientów NFD. To sposób, na podstawie którego klient może przekazać własny kontakt do potencjalnego klienta, jednocześnie NFD wyśle na polecany kontakt e-mail z ofertą zmierzającą do powołania rachunku płatniczego. Następnie NFD zakończy cały proces zawarcia umowy handlowej. Jeśli nowy klient będzie realizować obroty na swoim rachunku, klient, który przekazał kontakt, będzie mieć prawo do affiliate commission.

Affiliate commission: to wynagrodzenie za wskazanie bazy danych potencjalnych nowych klientów lub tylko za te kontakty do osób, które stały się nowymi klientami NFD. Wynagrodzenie jest wypłacane w formie punktów rabatowych w uzgodnionej wysokości zgodnie z art. II, ust. 5 niniejszych OWH i w myśl porozumienia między NFD a MPS (którego częścią jest klient) lub bezpośrednio między NFD a klientem, na podstawie rozliczenia, które sporządzi NFD. Klient może wykorzystać punkty rabatowe do uregulowania opłat na własnym rachunku płatniczym. Jeśli klient jest przedsiębiorcą, punkty rabatowe może zafakturować jako Wynagrodzenie za pośrednictwo w transakcji (za przekazaną bazę danych), jednocześnie jego wysokość jest ostateczna w przypadku płatnika VAT, z VAT. Wynagrodzenie to opodatkowany przychód klienta i jest wypłacane na podstawie faktury, którą klient musi wysłać najpóźniej do 10 dnia za poprzedni miesiąc, z terminem płatności do końca miesiąca, bezpośrednio na rachunek płatniczy klienta w NFD. Fakturować można wynagrodzenie tylko na podstawie rozliczenia za poprzedni miesiąc. Niezafakturowane wynagrodzenia pozostają na koncie jako punkty rabatowe. Klient niebędący przedsiębiorcą może pobierać wynagrodzenie tylko w postaci punktów rabatowych jako zniżkę z opłat na własnym rachunku, ewent. może maksymalnie raz w roku złożyć wniosek o wypłacenie wynagrodzenia odpowiadającego wartości nagromadzonych punktów rabatowych, jako nieregularnego/okazjonalnego dochodu obywatela zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. NFD

zapłaci podatek z całego dochodu uzyskanego z opłat, a zatem wartość punktów rabatowych, których klienci nie będą mieli wypłaconych do końca roku obrachunkowego, będzie niższa o kwotę zapłaconego podatku dochodowego.

Reklamacje rozliczania bonusów: do rozliczenia bonusów i zniżek nie mają zastosowania reklamacje.

Storno: w przypadku storno transakcji zostanie ona zwrócona i pomniejszona o wartość już wypłaconego bonusu, zniżki, opłaty bankowej.

I. Warunki udzielenia bonusów

1. NFD udzieli klientowi danego bonusu, zaraz po zrealizowaniu transakcji i pobraniu opłaty.
2. Dane bonusy są przypisywane do 10 dnia następnego miesiąca kalendarzowego za transakcje przeprowadzone w poprzednim miesiącu kalendarzowym.
3. NFD umożliwia klientom dokonanie obrotów w umownych e-shopach i w umownych sklepach przez bramkę płatniczą (wirtualny terminal lub BonoPay) w celu pozyskania punktów rabatowych, które są następnie przeznaczone do zapłaty aktualnie poniesionych opłat na ich rachunku płatniczym. NFD regularnie rozszerza listę partnerów umownych, o czym klientów informuje za pośrednictwem e-maili i informacji na stronie internetowej.
4. Każdemu klientowi z rachunkiem płatniczym NFD zapewnia cashback z uregulowanych opłat w wysokości skumulowanych punktów rabatowych, w tych warunkach i tak samo przydziela lub wypłaca dowolny inny bonus jeśli:
 - a) klient dokonał co najmniej przez ostatnie 3 następujące po sobie miesiące na rachunku płatniczym obrotu w dowolnej wysokości
 - a) przez ostatnie 3 następujące po sobie miesiące nie miał storno.
5. NFD dla każdego klienta przygotowało Affiliate program, który polega na możliwości wskazania kontaktów (imię i nazwisko, tel., email) z własnego grona znajomych jako potencjalnych przyszłych klientów NFD. Affiliate program (formularz do podania danych kontaktowych) znajduje się w bankowości elektronicznej każdego klienta. Jeśli NFD uda się pozyskać nowego klienta, to Affiliate commission stanowi wynagrodzenie za przekazany kontakt w wysokości 5% od uregulowanych opłat przez nowego klienta. NFD przesunie Affiliate commission na konto punktów rabatowych, a klient może wykorzystać punkty rabatowe jako cash-back przy kolejnej opłacie, lub może wystawić fakturę zgodnie z powyższymi warunkami, jeżeli kwota do wystawienia faktury wynosi więcej niż 10 EURO, ewent. może poprosić o wypłacenie kwoty równej kwocie punktów rabatowych maksymalnie raz w roku w postaci okazjonalnego dochodu.
6. NFD w dowolnym momencie może przygotować nowe programy motywacyjne i bonusy, które opublikuje w aktualnościach na stronie internetowej NFD.
7. NFD zastrzega sobie prawo do aktualizacji niniejszych OW. Bonusy NFD przysługują klientom NFD.
8. Jeśli klient działa na szkodę NFD, jest zobowiązany zwrócić przyjęte bonusy finansowe (cashback, zwrócone opłaty, affiliate commission) do 30 dni od wezwania, jednocześnie w ten sposób nie wygasa prawo do odszkodowania za spowodowaną szkodę.

III. Warunki udzielenia bonusów dla sprzedawcy BonoPay

1. NFD przyzna sprzedawcy BonoPay bonus w postaci 100% zniżki na wszystkie opłaty, jeżeli zostaną spełnione wszystkie warunki:
 - A. nie wykona więcej niż dziesięć płatności wychodzących ze swojego rachunku płatniczego w danym miesiącu, przy czym minimalna wysokość jednej kwoty wychodzącego wynosić będzie 500 EURO.
 - B. jeśli sprzedawca BonoPay zaoferuje NFD zniżkę w wysokości co najmniej 3%.
2. W przypadku przekroczenia liczby płatności wychodzących na ponad 10, wówczas każda dodatkowa płatność wychodząca z jego rachunku płatniczego podlegać będzie opłacie zgodnie z cennikiem opłat.
3. Każdy przelew wychodzący poniżej 500 EURO z jego rachunku płatniczego podlegać będzie opłacie zgodnie z cennikiem opłat.
4. Sprzedawca BonoPay może otrzymać cash-back 5% z wypłaconych rabatów, ewent. uregulowanych opłat za płatności otrzymane za pośrednictwem wirtualnego terminala, jeśli w poprzednim miesiącu przyjął co najmniej 10 płatności o łącznej wartości co najmniej 10.000 EURO.

5. Naliczenie opłaty lub wypłacenie cash-back odbywa się bezpośrednio na rachunku płatniczym klienta, zawsze po zakończeniu miesiąca do końca następnego miesiąca kalendarzowego na podstawie niniejszych Warunków Handlowych (bez konieczności wystawienia faktury).

Disclaimer

NFD niniejszym oświadcza, że korzystanie z logo NFD i innych marek bez uprzedniej pisemnej zgody jest zakazane. NFD nie odpowiada za realizację zobowiązań partnerów umownych.

W Starej Lubowni 14.04.2018